



Synchronized Proficiency



Diagnóstico

- Fornecedores “espremidos” e informações não compartilhadas pelo receio de repasse automático.
- Fornecedores com problemas de caixa e necessidade dos clientes em alongar prazos de pagamento.
- Custos de capital do mercado fornecedor dobrados em comparação aos clientes.
- Falta de capital para investimentos, melhoria contínua etc.



Abordagem Willy

- Apresentação do modelo demonstrando a isenção do processo, confidencialidade e resultados assegurados.
- *Assessment* tributários iniciando por INSS, PIS/Cofins entre 15 a 30 dias apontando créditos e potenciais riscos.
- Apresentação de RT para créditos administrativos, judiciais e potenciais contingências.
- “Auditoria” reversa sem ônus para as partes.



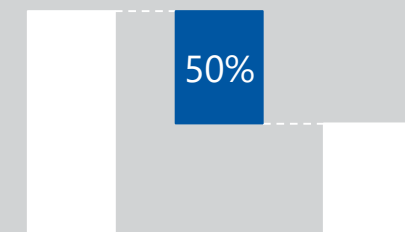
Principais ações

- Mapeamento de créditos (100% de assertividade).
- Captura de resultados a partir do 2º mês de trabalhos.
- Repasse de resultados por descontos em produtos e serviços fornecidos (economia tributária).
- Extensão para demais frentes além das tributárias, *barters*, etc.



Resultados

- **Economia de**
- **R\$8 milhões/ano**
- **Obtenção de resultados na cadeia de suprimentos impossíveis de chegar em modelos tradicionais.**



Industrial (Multiplayer)
SYNCPRO

Redução de 50% dos custos com melhoria do nível de serviço