



Benefícios (Frotas)



Diagnóstico

- Frota operacional e executiva não padronizada.
- Locadora com diversos contratos com datas de vencimento distintas.
- Cláusulas da apólice não aderentes com as necessidades do cliente.



Abordagem Willy

- Proposição de uma padronização das frotas operacional e executiva de acordo com o cargo.
- Preparação de um *bid* técnico com a unificação dos diversos contratos.
- Avaliação de todas as cláusulas da apólice.



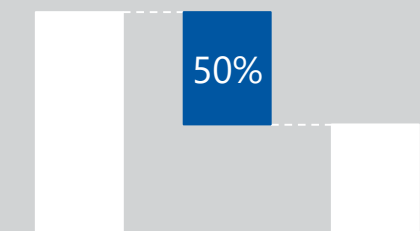
Principais ações

- Elaboração do caderno de benefícios padronizados.
- Condução do *bid* técnico com aproveitamento de oportunidades de mercado.
- Revisão das cláusulas da apólice que eram desnecessárias e oneravam a mesma.



Resultados

- **Economia de R\$3 milhões/ano.**



Technology (SW)
Expert/Opportunistic
Bid

Redução de 50% dos custos com melhoria do nível de serviço