



Seguros (Riscos Especiais)



Diagnóstico

- Mesma apólice recotada todos os anos.
- Responsabilidade da área de compras sem suporte técnico.
- Tradicional "3 cotações" fechando sempre no mesmo fornecedor.



Abordagem Willy

- Validação técnica dos itens segurados, aportes, prêmios e benefícios contratados.
- *Bundling* de seguros e/ou serviços financeiros com o potencial fornecedor.



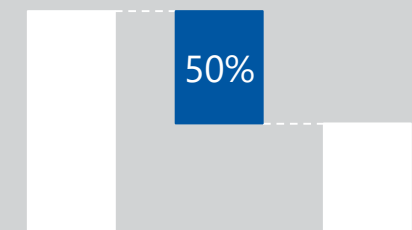
Principais ações

- Cotação técnica com vistorias. Propostas dos fornecedores contemplando alteração e consequente economia aplicada.
- *Bundling* de seguros e demais serviços financeiros com o Unibanco.
- Eliminação do repasse ao IRB.



Resultados

- **Economia de R\$120 mil/ano.**
- **Relacionamento estreito com o Unibanco com apoio dos mantenedores.**



Health Care
Expert Cost Reduction

Redução de 50% dos custos com melhoria do nível de serviço